

Dipl.-Math. Thomas Ferber, LL.M.

Diplom-Mathematiker und Wirtschaftsjurist



Fotografin: Julia Wisswesser

Bücher:

1. Das 1 x 1 des Vergaberechts, ISBN: 978-3-942766-04-3, 12/2025.
2. Bieterstrategien - Gewinnen von öffentlichen Aufträgen, 2. vollständig überarbeitete und erweiterte Aufl. ISBN: 978-3-942766-06-7, 12/2025.
3. Bewertungskriterien und -matrizen im Vergabeverfahren, 2. vollständig überarbeitete und erweiterte Aufl. (ISBN 978-3-8462-0835-9), 10/2025 Reguvis Fachmedien.
4. Fristen im Vergabeverfahren, 4. vollständig überarbeitete und erweiterte Aufl.“ (ISBN 978-3-8462-0560-0), 04/2017 Bundesanzeiger Verlag.
5. Schwellenwerte und Schätzung des Auftragswertes im Vergaberecht (ISBN 978-3-8462-0564-8), 04/2016 Bundesanzeiger Verlag.
6. Bewertungskriterien und -matrizen im Vergabeverfahren (ISBN 978-3-8462-0471-9), 10/2015 Bundesanzeiger Verlag.
7. Bieterstrategien im Vergaberecht (ISBN 978-3-8462-0268-5), 12/2014 Bundesanzeiger Verlag.

Früherer langjähriger Key-Account-Manager für den Geschäftsbereich Forschung und Lehre bei Sun Microsystems mit der Sonderaufgabe Vergaberecht. Autor mehrerer Bücher und Zeitschriftenaufsätze zum Vergaberecht und regelmäßiger Referent zu vergaberechtlichen Themen.

Mit seiner Firma Praxisratgeber Vergaberecht Thomas Ferber e.K. vermittelt er in der Buch- und Seminarreihe Praxisratgeber Vergaberecht seit 2010 komplexe Sachverhalte des Vergaberechts verständlich und praxisorientiert.

Mit seinem Buch "Bewertungskriterien und -matrizen im Vergabeverfahren" hat er das Standardwerk zum Thema Bewertungssysteme im Vergaberecht geschrieben. Seine Masterarbeit im Wirtschaftsrecht mit dem Thema "Nachhaltigkeit als Zuschlagskriterium zur Bestimmung des wirtschaftlichsten Angebots" wurde von der juristischen Fakultät der Universität des Saarlandes als herausragende Arbeit mit der Note 1,0 bewertet.

8. Fristen im Vergabeverfahren, 3. vollständig überarbeitete und erweiterte Aufl.“ (ISBN 978-3-942766-03-6), 2013.
9. Fristen im Vergabeverfahren, 2. überarbeitete Aufl.“ (ISBN 978-3-942766-01-6), 2012.
10. Fristen im Vergabeverfahren, 1. Aufl.“ (ISBN 978-3-942766-00-6), 2011.

Bücher (Mitautor):

11. § 58 Abs. 2 S. 1 VgV; § 43 Abs. 2 S. 1 UVgO "in: Müller-Wrede, Malte (Hrsg.). VgV/UVgO-Kommentar, 2025, Reguvis Fachmedien.
12. VgV/UVgO-Kommentar (ISBN 978-3-8462-0556-3), 09/2017, Bundesanzeiger Verlag.
13. § 52 Abs. 2 S. 1 SektVO in: Müller-Wrede, Malte (Hrsg.). SektVO Kommentar (ISBN 978-3-8462-0554-9), 07/2018, Bundesanzeiger Verlag.
14. "Wirtschaftlichkeitsprüfung und Bewertungsmatrix" in: Einführung in die öffentliche Beschaffung, 2017, Bundesanzeiger Verlag.

Dipl.-Math. Thomas Ferber, LL.M.

Diplom-Mathematiker und Wirtschaftsjurist

Zeitschriftenaufsätze (Auszug seit 2015):

1. Die Ermittlung des qualitativ besten Angebots -keep it simple!, VergabeFokus 3/2025 (zusammen mit Prof. Dr. Einmahl).
2. Das Vermeiden einer Marginalisierung von Nachhaltigkeitskriterien im Vergabeverfahren, Közbeszerzési Jog (Public Procurement Law), 6/2024.
3. Der Fristenassistent, KOINNOmagazin, 2/2023, 26 - 28.
4. Nachhaltigkeit und Wirtschaftlichkeit im europäischen Vergaberecht, Közbeszerzési Jog (Public Procurement Law), 2/2023.
5. Expertenbeitrag IT-Beschaffung, Staatsanzeiger (Baden-Württemberg), 17.03.2023, Nr. 10.
6. Teststellungen im Vergabeverfahren (Vergabe Fokus 4/2022).
7. Der Preis und die wirtschaftliche Vergabe, RPA 6/2021 (zusammen mit Frau Dr. Sophie Dillinger).
8. Billig muss nicht schlecht sein. Vergabe-Beilage des Staatsanzeigers (Baden-Württemberg) 1/2020.
9. Nachhaltigkeit und wirtschaftliche Beschaffung-Teil II, Vergabe Fokus, 5/2019).
10. Nachhaltigkeit und wirtschaftliche Beschaffung-Teil I, Vergabe Fokus, 3/2019.
11. Mehr Schein als Sein - Die Gewichtung von Preis und Leistung – Teil IV, Vergabe Navigator 5/2018.
12. Mehr Schein als Sein - Die Gewichtung von Preis und Leistung – Teil III, Vergabe Navigator 3/2018.
13. Am Ende gewinnt der Billigste! Oder? Supply 2/2018.
14. Mehr Schein als Sein - Die Gewichtung von Preis und Leistung – Teil II, Vergabe Navigator 2/2018.
15. Mehr Schein als Sein - Die Gewichtung von Preis und Leistung – Teil I, Vergabe Navigator 1/2018.
16. Was sind eigentlich Alibi-Kriterien? Vergabe Navigator 6/2017.
17. Lineare Interpolation im Vergabeverfahren, Vergabe Navigator 5/2017.
18. Die Unschärferelation und der Zuschlag, Vergabe Navigator 4/2017.
19. Fristen in der Vergabepraxis, Infoline 2/2017.
20. Die Schätzung des Auftragswerts, Vergabe Fokus 2/2017.
21. Zur (Un-)Zulässigkeit gängiger Wertungsmethoden, Vergabe Fokus 6/2016 (zusammen mit Frau Dr. Rebecca Schäffer).
22. Vor- und Nachteile verschiedener Wertungssysteme, Vergabe Fokus 6/2016.
23. Welche Bewertungsmethode ist für die Praxis zu empfehlen, Vergabe Fokus 6/2016.
24. Das Rätsel „Preis-Leistungs-Verhältnis“, Vergabe Navigator, Sonderheft 2016.
25. Die Crux mit den Noten - Der Einfluss von Notenskalen auf das Zuschlagsergebnis. Vergabe Navigator, 6/2016.
26. Ein neuer Begriff von Wirtschaftlichkeit. Vergabe Navigator, 3/2016, S. 5-10.
27. Wertungskriterien und Bewertungsmatrizen in der zukünftigen Vergabepraxis. Infoline 2/2016, S. 24-26.
28. Angebotsfristen im offenen Verfahren. Vergabe Fokus, 2/2016, S. 16-20.
29. Zuschlagsbewertung in der Praxis. Vergabe Navigator, Sonderheft 2015, S. 25-29.

Interviews:

- Interview mit dem Schweizer Radio zum Thema *AHP-Bewertungsmethodik bei öffentlichen Beschaffungen*, 17.08.2021, <https://www.srf.ch/audio/mein-tag/die-wahl-des-neuen-schweizer-kampfjets-geraet-unter-beschuss?id=12038661>
- "Lesen Sie die Unterlagen sorgfältig!" Interview in der Zeitschrift Stein, 04/2021.
- „Der Aufwand für die Angebotsbearbeitung muss im Verhältnis zum Auftragswert stehen!“, Interview in der Zeitschrift Vergabe Fokus, 3/2017.
- „Vergaberecht lebt von der Formstrenge“, Interview in der Zeitschrift Supply, Juni 2016.

Dipl.-Math. Thomas Ferber, LL.M.

Diplom-Mathematiker und Wirtschaftsjurist

Vorträge (Auszug):

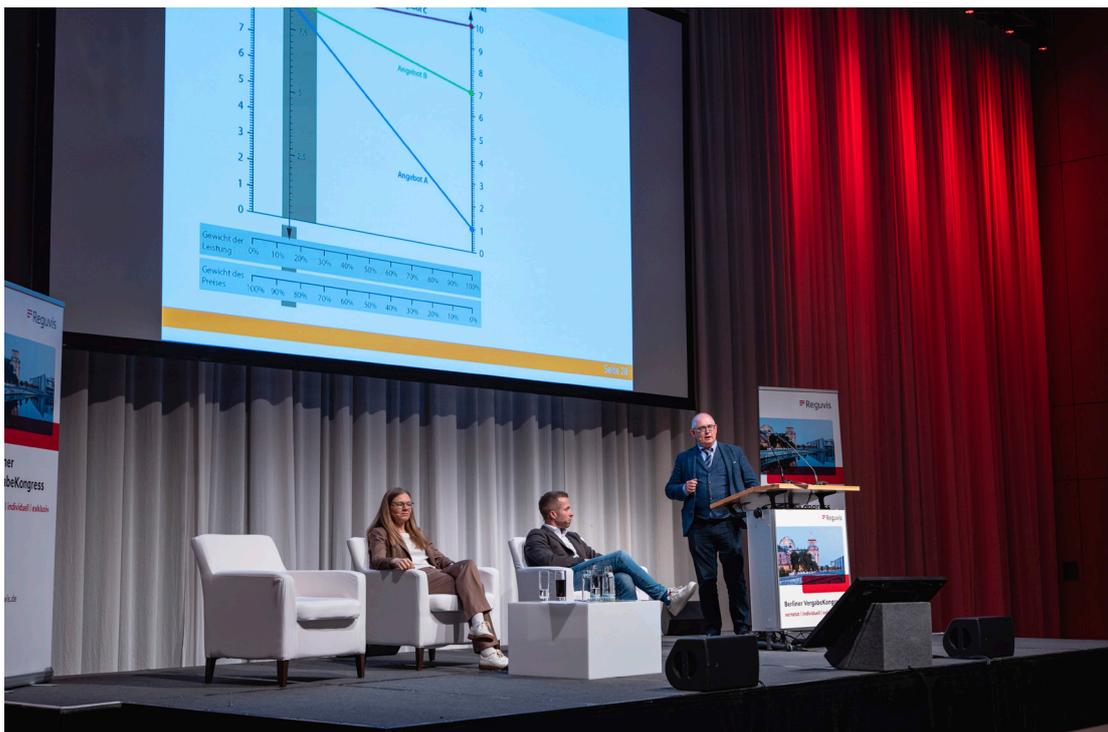
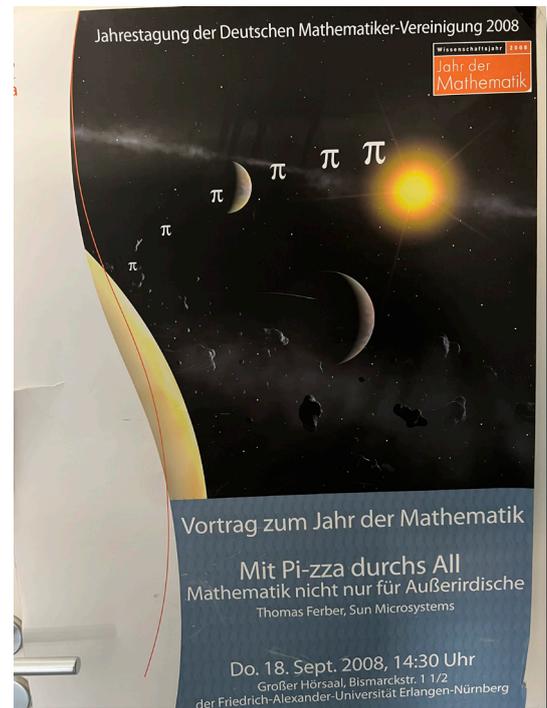
1. „Frag“ die Bewertungsmatrizen-Experten, Fakten statt Mythen, (zusammen mit Frau Dr. Rebecca Schäffer), 5. Berliner VergabeKongress, 07.05.2024.
2. Ein bunter Strauß an Möglichkeiten: Die passgenaue Bewertungsmethode für Vergabeverfahren, VDV Einkaufs- und Vergaberechtskonferenz, 17.04.2024 in München.
3. Am Thema vorbei ...? Angebote sinnvoll gestalten, 4. Berliner VergabeKongress, 04.05.2023.
4. Umsetzung von nachhaltiger, strategischer Beschaffung, Fachtagung Vergaberecht, 22.04.2021.
5. Die optimale Bewertungsmatrix, Planer Forum 2020 am 08.10.2020.
6. Wertungsmatrix bei der Veranstaltung von forum vergabe „Wertung von Angeboten – mehr als nur ein Preis! –Wirtschaftlichkeit und Wertungsmatrix“, 08.07.2020.
7. Die optimale Bewertungsmatrix, 2. Berliner VergabeKongress, 21.03.2019.
8. Mit Nachhaltigkeit und Innovation zum wirtschaftlichsten Angebot, Forum Wissenschaftsmanagement Leipzig, 23. April 2018.
9. Fairness und Transparenz im Vergabeverfahren, 135. Kongress der Deutschen Gesellschaft für Chirurgie, 17.04.2018 in Berlin.
10. Die linearen Interpolations- und Preisquotientenmethoden zur Bestimmung des wirtschaftlichsten Angebots, Hamburger Vergabetag, 26.01.2018 Hamburg.
11. Mathematische Modelle zur Angebotswertung im Vergaberecht, Doktorandenkolloquium Vergaberecht, forum Vergabe, 02.11. – 03.11.2017, Ludwig-Maximilians-Universität München.
12. Vom Paragraphenschwungel in die Praxis – Mythen im Vergaberecht, Poliscan Regionalforum in Bad Dürkheim, 29.09.2017; Poliscan Regionalforum in Leipzig, 18.09.2017.
13. "Der Einfluss von Notenskalen auf das Zuschlagsergebnis", Hamburger Vergabetag 20.01.2017.
14. "Das Gewinnen von öffentlichen Aufträgen" auf der APMP DACH Konferenz am 23.09.2016 in Frankfurt.
15. „Die Zuschlagsbewertung nach der Vergaberechtsreform 2016: Wertungskriterien und Bewertungsmatrizen in der zukünftigen Vergabepaxis“ auf der Vergabetagung 2016 am 21.04.2016 in Berlin.
16. "Das wirtschaftlichste Angebot" auf dem Hamburger Vergabetag am 22.01.2016.
17. „Der Weg zum besten Angebot, Bewertungskriterien und Bewertungsmatrizen“ am 13.01.2016 auf der Perimeter Protection in Nürnberg.
18. "Zuschlagsbewertung in der Praxis" am 3.11.2015 beim Kölner Vergabetreff.
19. "Ausschreibung von Berechtigungsmanagement-Systemen" auf der Veranstaltung "Zutritt- und Berechtigungsmanagement" am 12.06.2015 in Darmstadt.
20. "Bieterstrategien im Vergaberecht" auf dem VfS-Kongress am 14.04.2015 in Potsdam.
21. "Mit Pi-zza durchs All, Mathematik nicht nur für Außerirdische, Vortrag zum Jahr der Mathematik", DV-Treffen der Max-Planck-Gesellschaft in Göttingen, 20.11.2008.
22. Mit Pi-zza durchs All, Mathematik nicht nur für Außerirdische, Vortrag zum Jahr der Mathematik", Friedrich-Alexander-Universität Erlangen-Nürnberg, 18.09.2008.
23. "Mathestunde für Sunnies", Sun Microsystems Kick-Off-Meeting in Berlin, 28./29.07.2008
24. "Erde an Aldebaran, Mathematik nicht nur für Außerirdische", Hamburger Tag der Mathematik, 05.07.2008

Dipl.-Math. Thomas Ferber, LL.M.

Diplom-Mathematiker und Wirtschaftsjurist



Vortrag auf dem 4. Berliner Vergabekongress 2023, Fotograf: Jan-Peter Schulz, Berlin



Vortrag auf dem 4. Berliner Vergabekongress 2023, Fotograf: Jan-Peter Schulz, Berlin

Dipl.-Math. Thomas Ferber, LL.M.

Diplom-Mathematiker und Wirtschaftsjurist



Kontaktdaten:

Tel.: 06151-278 3990
Fax.: 06151-278 3991
Email: ferber@praxisratgeber-vergaberecht.de
Web: www.praxisratgeber-vergaberecht.de
Web: www.vergabe-software.de
Newsletter: <https://praxisratgeber-vergaberecht.eu/newsletter/>



Thomas Ferber
Praxisratgeber
Vergaberecht

